



Business Development Manager (m/w/d)

Dunmore Europe GmbH

Seit mehr als 50 Jahren steht die Marke Dunmore für Qualität bei beschichteten, laminierten und metallisierten Folien. Unsere Muttergesellschaft befindet sich in den USA und ist in eine börsennotierte Holding eingebettet. Mit den Standorten in Freiburg, Philadelphia und New York beliefert DUNMORE weltweit Kunden aus der Verpackungs-, Solar-, Pharma-, Automobil- sowie Luft- und Raumfahrtindustrie. Wir sind Ansprechpartner für Kunden in Sachen Innovationen und experimentelle Anwendungen. Die Entwicklung kundenspezifischer Lösungen gehört zu unseren Stärken. Unsere einzelnen Fertigungsschritte umfassen das Laminieren, Beschichten, Metallisieren und Konfektionieren von Folien und anderen bahnförmigen Substraten.

Um unseren Wachstumsansprüchen gerecht zu werden, suchen wir für unseren Standort in Freiburg einen dynamischen, weltoffenen Business Development Manager.

Wir bieten:

- Eine herausfordernde Position in einem international agierenden, mittelständisch strukturierten Unternehmen
- Eine der Position angemessene Vergütung sowie einen Dienstwagen zu Ihrer freien Verfügung
- Eine ausführliche Einarbeitung sowie die Einbindung in ein kompetentes und dynamisches Team
- Unterstützung bei der Wohnungssuche sowie eine Beteiligung an den Umzugskosten
- Flexible Arbeitszeiten
- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Eine Tätigkeit in einer attraktiven Region

Aufgaben:

- Weiterentwicklung und Aufbau der Vertriebsaktivitäten
- Mitarbeit bei der Budgeterstellung
- Betreuung des vorhandenen Kundenstammes
- Selbstständiges Erarbeiten und Erstellen von Angeboten
- Identifizierung neuer Märkte und Anwendungsfelder



- Ableitung neuer Produkte aus Kundenanforderungen mit Ertragspotential in Zusammenarbeit mit F & E
- Erstellung von Marktstudien und Wettbewerbsanalysen
- Regelmäßiger Informationsaustausch in Sachen Produktentwicklung und Vertriebsaktivitäten mit unserer Firmenzentrale in den USA

Ihr Background – unsere Anforderungen:

- Auf der Basis einer kaufmännisch, technischen Ausbildung (z. B. Studium/Bachelor Wirtschaftsingenieur, Wirtschaftswissenschaften mit technischem Background, Techniker-Ausbildung mit kaufmännischer Zusatzqualifikation,) haben Sie bereits Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten gesammelt
- Erfahrungen im Bereich Kunststoffverarbeitung oder Oberflächenbeschichtung sind vorteilhaft
- Eigeninitiative, Selbstständigkeit sowie zuverlässige und strukturierte Arbeitsweise
- Ausgeprägtes/pro-aktives, kundenorientiertes Denken und Handeln
- Hervorragende Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute Kenntnisse im Umgang mit MS Office
- Internationale Reisebereitschaft

Bitte schicken Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) an: g.bruell@dunmore.de

Für erste Informationen steht Ihnen Herr Spitz unter 0761 49046 20 zur Verfügung.